

Formen Kriterien	Friends, Family & Fools	Crowdfunding	Business Angels	Stiftungen	Venture Capital
Kurzportrait	<ul style="list-style-type: none"> - Freunde, Familie & Bekannte - Investieren privates Vermögen - Informellste Kapitalbeschaffung 	<ul style="list-style-type: none"> - Projektausschreibung auf Onlineplattform - Begrenzte Zeitdauer - Geldbeschaffung von einer Menge an unbekanntem Kapitalgebern (Schwarmfinanzierung) 	<ul style="list-style-type: none"> - vermögende Einzelinvestierende mit ihrem Privatvermögen - Investition als Privatperson allein oder in einer Gruppe 	<ul style="list-style-type: none"> - Institution mit spezifischem Stiftungszweck - Verfolgen oftmals regionale oder soziale Interessen - Investition entsprechend des Stiftungszwecks 	<ul style="list-style-type: none"> - stark renditeorientierte Investierende - professionalisierte Prozesse
Anforderungen an Start-up	<ul style="list-style-type: none"> - individuell, je nach Vereinbarung - überzeugende Idee 	<ul style="list-style-type: none"> - Projekt auf Plattform selber platzieren - Idee ist genügend (keine Unternehmensgründung gefordert) - Individuelle Anforderungen je nach Plattform 	<ul style="list-style-type: none"> - Businessplan - Lebenslauf - Überzeugendes Auftreten - 100% Einsatz - zwischenmenschliche Ebene muss passen 	<ul style="list-style-type: none"> - Übereinstimmung mit Stiftungszweck - Regionale Verankerung - Businessplan - Lebenslauf - Überzeugendes Auftreten - 100% Einsatz 	<ul style="list-style-type: none"> - Businessplan - Überzeugendes Auftreten - Prototyp vorhanden - Verträge mit ersten Kunden - Erste Umsätze
Eintrittsphase (üblicherweise vgl. Abb. 1, S. 4)	<ul style="list-style-type: none"> - Seed, Start-up und First Stage 	<ul style="list-style-type: none"> - Seed, Start-up und First Stage 	<ul style="list-style-type: none"> - Seed, Start-up und First Stage 	<ul style="list-style-type: none"> - Unterschiedlich, je nach Stiftung - Grundsätzlich in allen Phasen möglich 	<ul style="list-style-type: none"> - Start-up, first stage, second stage, third stage

Formen Kriterien	Friends, Family & Fools	Crowdfunding	Business Angels	Stiftungen	Venture Capital
Pflichten der Start-ups	<ul style="list-style-type: none"> - individuell üblicherweise zinslose Rückzahlung des Darlehens 	<ul style="list-style-type: none"> - Gewisser Teil des erhaltenen Geldes muss an Plattform abgegeben werden 	<ul style="list-style-type: none"> - Anteile und Stimmrecht abgeben 	<ul style="list-style-type: none"> - Zins zahlen für Darlehen - Darlehen innert vereinbarter Frist zurückzahlen 	<ul style="list-style-type: none"> - Anteile und Stimmrecht abgeben
Motivation der Investierenden	<ul style="list-style-type: none"> - Unterstützung 	<ul style="list-style-type: none"> - von Geschäftsidee überzeugt 	<ul style="list-style-type: none"> - Rendite - Know-how-Vermittlung 	<ul style="list-style-type: none"> - Stiftungszweck erfüllen 	<ul style="list-style-type: none"> - Rendite
Leistungen der Investierenden	<ul style="list-style-type: none"> - Geld - mentale Unterstützung 	<ul style="list-style-type: none"> - Geld - Werbung 	<ul style="list-style-type: none"> - Geld - Know-how - Laufende Begleitung - Hilfe bei Netzaufbau 	<ul style="list-style-type: none"> - Geld - Leichte Unterstützung (Know-how) 	<ul style="list-style-type: none"> - Geld - Know-how (im eigenen Interesse)
Kontaktaufnahme	<ul style="list-style-type: none"> - persönliche Kontakte 	<ul style="list-style-type: none"> - über das Internet 	<ul style="list-style-type: none"> - meistens durch Veranstaltungen - Netzwerk - Persönliche Kontakte 	<ul style="list-style-type: none"> - direkte Kontaktaufnahme - Vermittlung durch Wirtschaftsförderung 	<ul style="list-style-type: none"> - Direkt über jeweiligen Internetauftritt - Netzwerk