

Nudging [engl.: Schubser] beeinflusst das Verhalten eines Menschen ohne Anwendung von Zwang oder Täuschung. Dazu wird ein Entscheidungsträger von aussen "freundlich angeschubst", damit ein bestimmtes Verhalten gefördert wird, ohne die entscheidende Person in ihrer Wahlfreiheit und Selbstbestimmung einzuschränken. Die aufgrund von Nudging getroffene «gute Entscheidung» soll hierbei gesellschaftlich oder kollektiv wünschenswerte Zielen folgen, ohne Nachteile für die entscheidende Person zu erzeugen.